



Programa de Formación de Emprendedores  
Tamaulipas

# **ESTRATEGIAS PARA INICIAR NEGOCIOS**

**Ing. Alfonso Sánchez Lozano**

**Octubre, 2009**

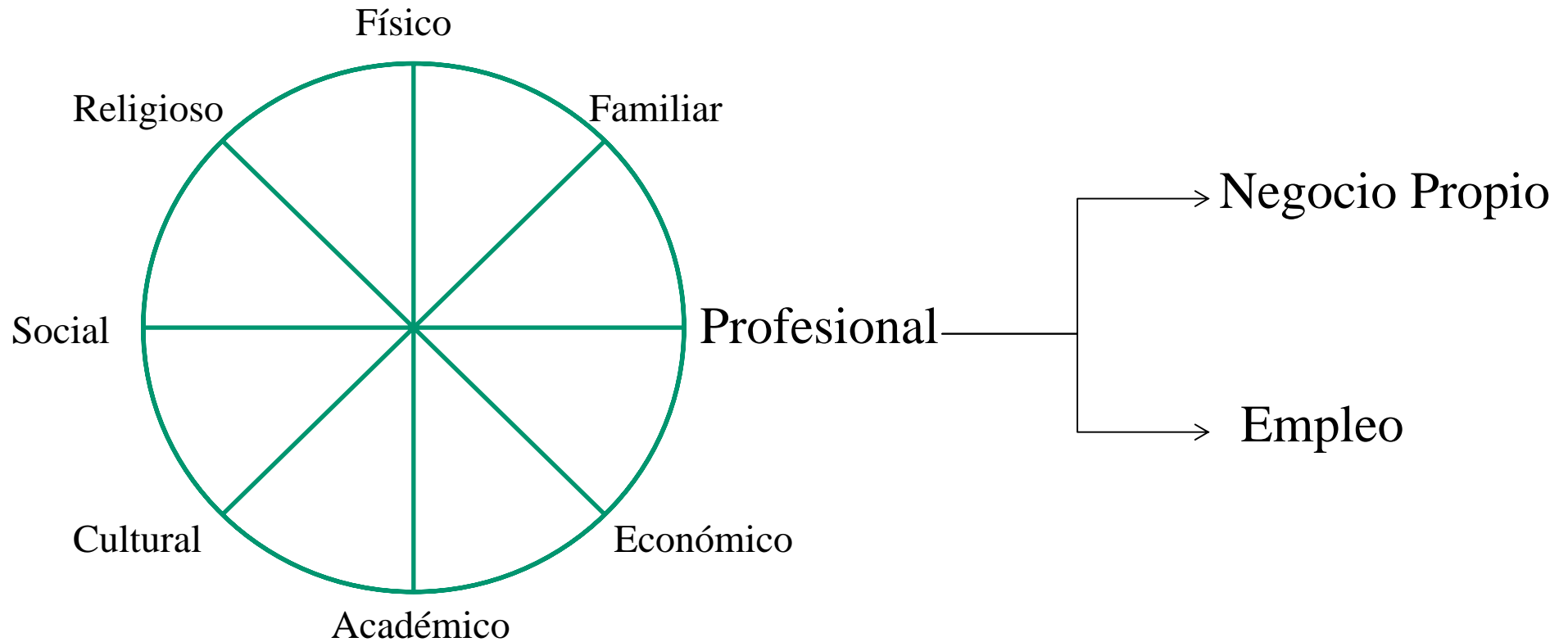


Programa de Formación de Emprendedores  
Tamaulipas

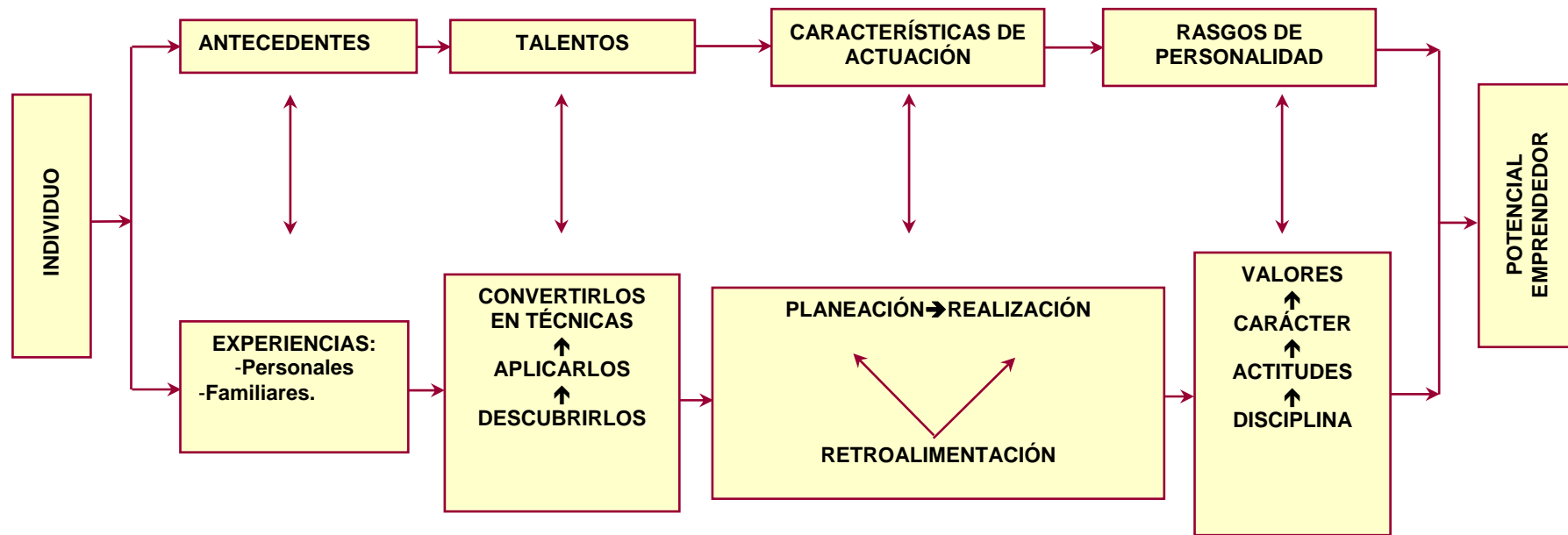
**“LA SEGURIDAD PARA  
CONSEGUIR EMPLEO  
ES COSA DEL PASADO”**



## ASPECTOS A DESARROLLAR EN LA “RUEDA DE LA VIDA”



# POTENCIAL EMPRENDEDOR MODELO





## ANTECEDENTES

### a) PERSONALES

- \* Realizaciones, logros y experiencias en proyectos exitosos
- \* Actividades económicas independientes realizadas
- \* Empleos y responsabilidades previas

La edad a la que lo realizaron es importante

### b) FAMILIARES

- \* Personas que influyen
- \* Tipo de trabajo de los padres



## TALENTOS

### INFORMATICO

Es la capacidad innata que tiene una persona de recopilar, sintetizar, procesar y usar datos.

### PLANEACIÓN

Es definir qué hacer y cómo hacerlo antes de actuar, asignando de la mejor manera los recursos disponibles

### DECISIÓN

Es asumir un compromiso personal, libre, incondicional y total por una opción.

### PRONÓSTICO

Capacidad intuitiva o razonada para predecir el futuro.



.....TALENTOS

## COMUNICACIÓN

Es la habilidad para recibir y transmitir información

## CREATIVO/INNOVADOR

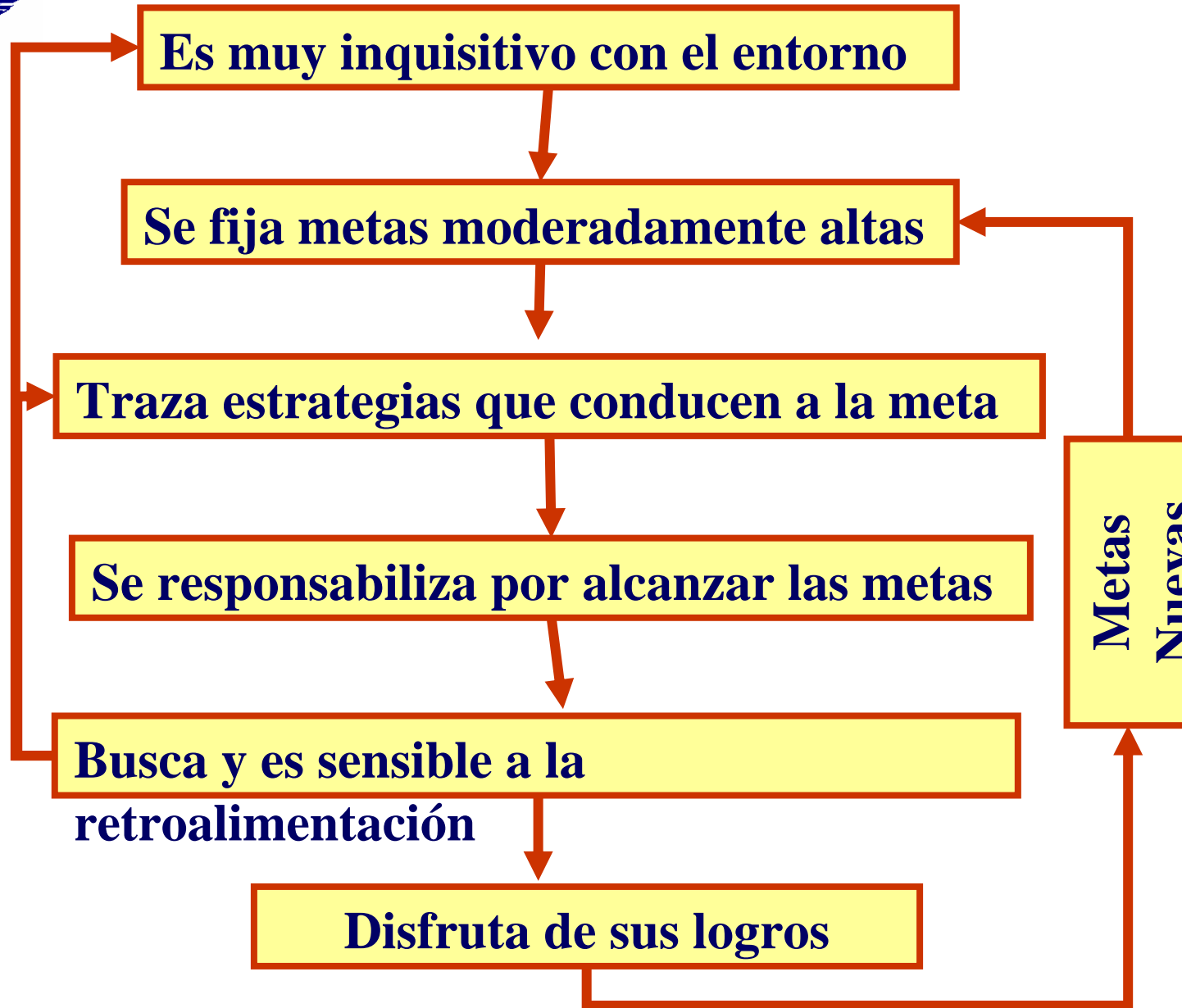
Es la capacidad de percibir y modificar la realidad con originalidad.

## INTUITIVO

Es el conocimiento innato, claro e inmediato de la realidad que se elabora sin necesidad de razonamiento.



## CARACTERÍSTICAS DE ACTUACIÓN



## Factor: RASGOS DE PERSONALIDAD

RASGOS	DEFINICIÓN
<i>Los emprendedores tienen significativamente más alto los siguientes rasgos:</i>	
• AUTONOMÍA	“Es el sentido de independencia y de confianza en las propias capacidades y poderes”
• FLEXIBILIDAD	“Disposición de hacer cambios para enfrentar las circunstancias del momento”
• INICIATIVA	“Cualidad personal que consiste en adelantarse a los demás en metas, proyectos o negocios”
• TENACIDAD	“Perseverancia en lo que se decidió realizar”
• NIVEL DE ENERGÍA	“Alta capacidad para realizar un trabajo físico y/o mental”
• INVENTIVA	“Capacidad para percibir y modificar la realidad con originalidad”
• ACEPTACIÓN DE RIESGO	“Tendencia que tiene un individuo a tomar decisiones que los demás consideran extremas o peligrosas”
• AUTOESIMA	“Es la expresión del amor a si mismo”
• AUTORIDAD	“Personas que por su reconocida superioridad en fuerza, conocimientos, capacidad de decisión, etc. ejerce influencia en quienes le rodean (su entorno)”
• PASIÓN	“Es una emoción intensa, que a veces puede serlo tanto, que se impone a la razón o a la voluntad”
<i>Y significativamente más bajo:</i>	
• NIVEL DE ANGUSTIA	“Es una condición emocional desagradable, en la que un deseo o impulso presente, fuerte y continuado, parece no lograr su meta”
• PENSAMIENTO ESTRUCTURADO	“Proceso de pensamiento, donde el fin y/o los medios están previamente formulados”
• CONFORMISMO	“Es la sumisión voluntaria a las normas establecidas, aún a costa de las propias preferencias”

ALTERNATIVAS DE EMPLEO

META: TENER NEGOCIO O ACTIVIDAD ECONÓMICA PROPIA

Potencial Emprendedor	Perfil	Estrategias de Arranque o Crecimiento	Notas
Menor de 50% Empleado Inquieto	<i>“Emprendedor”</i> que tiene la necesidad de un Socio.	Asociarme con dueños del negocio en el que trabajo.	Crear Unidad Estratégica de Negocio (UEN) de servicios externos.
		Mi trabajo es mi empresa.	Definir y desarrollar proyectos desde el puesto de trabajo (enriquecerlo).
		Empezar a trabajar de ‘gratis’.	“A balloneta calada”
51% a 60% Emprendedor Aprendiz (subordinado)	<i>Emprendedor en Ciernes.</i> La persona necesita capacitación y entrenamiento para tener éxito.	Ofrecer participación del negocio por iniciar (o marginal).	Socios que desarrollen e implementen áreas estratégicas.
		Adquirir franquicia.	Que incluya entrenamiento, asesoría y know how.
		“Clonar” negocio.	Analizar funcionamiento y detectar áreas críticas.
61% a 65% Emprendedor Explorador	<i>Emprendedor Potencial.</i> Se tiene la habilidad pero algo le ha impedido iniciar un negocio.	Socio para implementar y operar mi proyecto.	Socio con experiencia en esa actividad.
		Iniciar o consolidar negocio basado en guía de negocios.	Correspondiente (SECOFI, SEC, Entrepreneur, etc.).
		Adquirir oportunidad de negocio.	Analizar cuidadosamente los convenios.

## ALTERNATIVAS DE EMPLEO

**META: TENER NEGOCIO PROPIO (NOTA: Se pueden tener otras metas aún siendo Emprendedor)**

Potencial Emprendedor	Perfil	Estrategias de Arranque o Crecimiento	Notas
<b>66% a 70% Emprendedor</b>	<u>Emprendedor Latente</u> . Se tiene la capacidad y la disposición de iniciar un negocio.	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Negocio basado en adaptar guía de negocio.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Tomar una guía de negocios y fijar metas y trazar estrategias propias.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Formar sociedad con expertos en áreas críticas.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Ofrecer participación minoritaria para que actúen sólo como consejeros.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Salir con negocio de incubadora.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Ingresar a incubadora para aprovechar recursos.</li> </ul>
<b>71% a 75% Emprendedor Autosuficiente</b>	<u>Emprendedor</u> . Listo para iniciar con éxito un negocio.	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Crecer mediante integración.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Horizontal: Empresa(s) similar(es).</li> <li>↪ Vertical: MyPE y/o MyGE</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Asociarse a lo grande.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Elaborar plan de negocio para crear UEN de una empresa consolidada.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Iniciar negocio por desprendimiento (spin-off).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Aprovechar innovaciones o subproductos de investigación para negocio propio.</li> </ul>
<b>Más de 75% Superemprendedor</b>	<u>Superemprendedor</u> . Si no lo ha hecho, puede emprender con éxito varios negocios.	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Posicionarse como líder en el mercado.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Alianzas estratégicas, adquisiciones, Etc.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Expandir tu negocio.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Franquiciarlo.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Crear empresa integradora.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>↪ Estrategias de venta, por ejemplo: unir empresas para dar valor agregado a productos o servicios.</li> </ul>



# DESARROLLO DEL POTENCIAL EMPRENDEDOR

